

Fra landmand til e-commerce

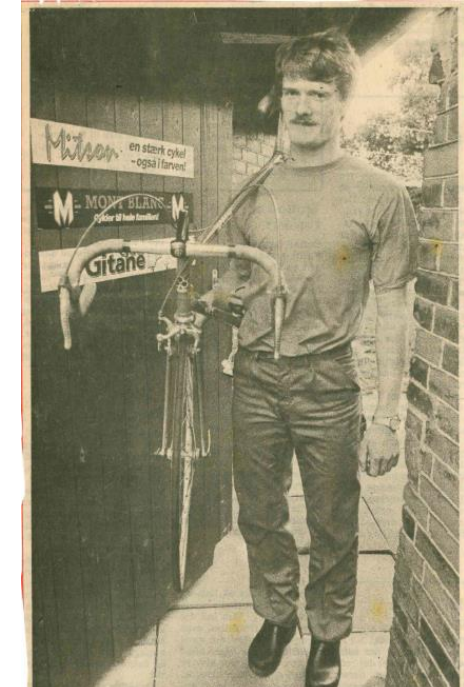
PASSION, VIDEN, VILJE OG MOD

VISION

VI ØNSKER AT VÆRE DEN LEDENDE
E-COMMERCE SHOP I SKANDINAVIEN /
NORDEUROPA PÅ PRODUKTER TIL
AKTIV LIVSSTIL
(CYKLING, FITNESS OG OUTDOOR)

HISTORIEN

- 1988
 - Michael Givskov starter Givskov Cykler
 - Jebjerg – landsby 12 km nord for Skive
 - Cykelsmed i pauserne
 - Sportsmand – dygtig fodboldspiller og cykelrytter
 - Starter på 10 m² i garagen
- Omsætning 1988
 - DKK 69.346,35



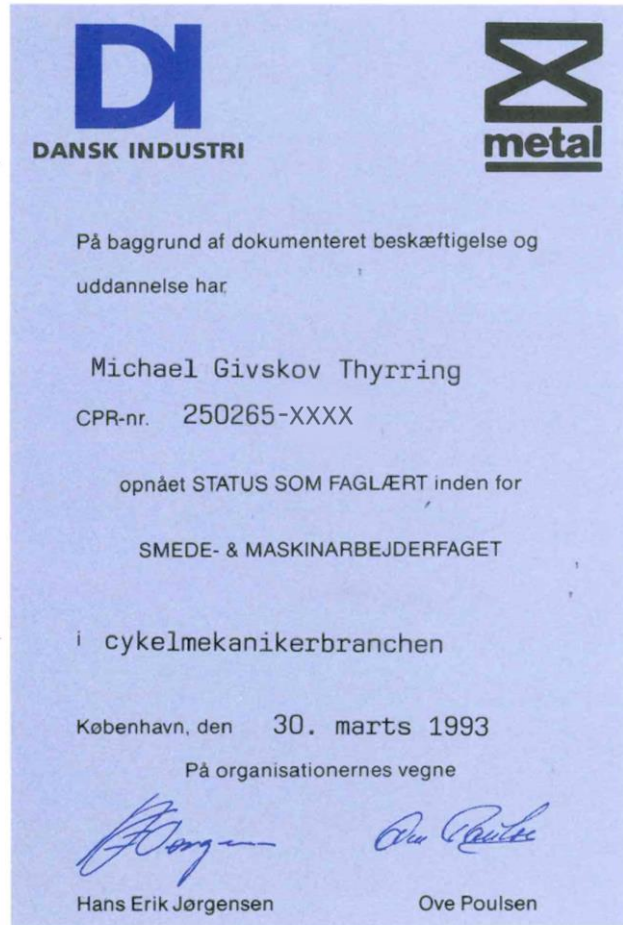
Cykelsmed når han har malket kørerne

Den 23-årige Michael Givskov i Jebjerg har en lang arbejdsdag. Han er husbondsfæder på Sallinge gårde, men i den lange arbejdspause midt på dagen er han cykelsmed. Endda i egne lokaler, selvom de er små. Han har åbnet et cykelværksted i garagen til sit hus på Kirkegade – og sallingboerne har taget imod ham med åbne arme, for i nabobder som Roslev og Bregem er der ikke længere nogen til at reparere cykler. Arbejdspresset løvner ham af og til kun tre-fire timers søvn, men han kan lide begge sine bestillinger.

(Foto: Poul Jensen)

Mere side 4

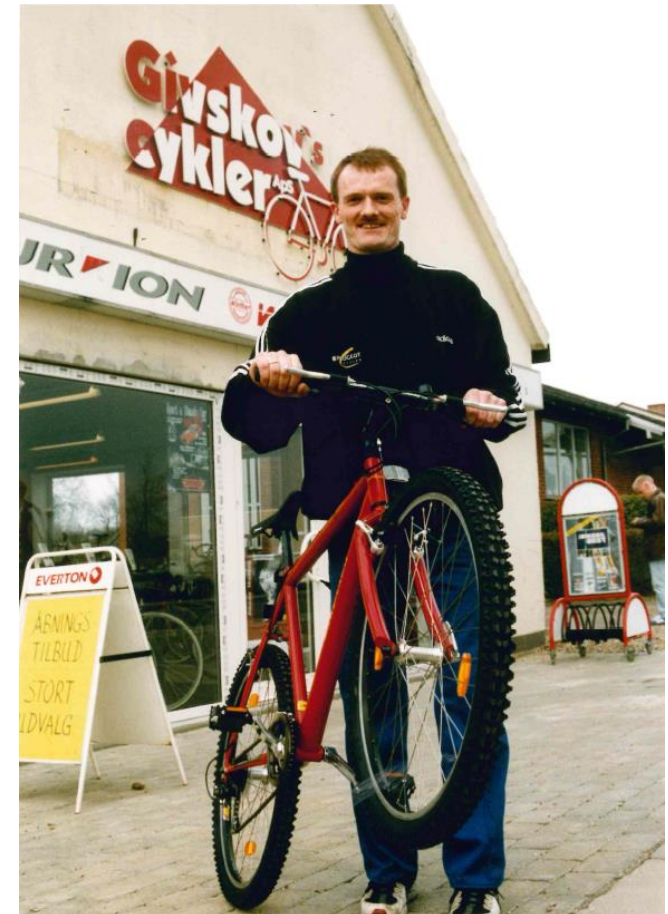
HISTORIEN



- 1993
 - Michael Givskov bliver udlært cykelsmed
 - ... og kan ansætte lærlinge ...
- Omsætning 1993
 - DKK 2.625.707,44

HISTORIEN

- 1998
 - Givskov Cykler flytter i 1.200 m² bygning
 - Egnens største cykelbutik
 - Kunder fra en radius på mere end 50 km
 - Hr. og fru Danmark + eliteryttere er kunder
- Nøgletal 1998
 - Omsætning: DKK 5.657.897,07
 - Ansatte: 5 + Michael Givskov



HISTORIEN

- 2005
 - Cykelpartner ApS grundlægges
 - B2B-websalg
- 2006
 - B2C-websalg
- 2012
 - Givskov Cykler og Cykelpartner udskilles i to selvstændige selskaber



HISTORIEN

- 2013
 - Cykelpartner ApS overtager gammel gulvfabrik på 4.500 m²
 - ... fortsat i Jebjerg



HISTORIEN



- 2013 – 2014 – 2015 – 2016
 - Børsens Gazelle fire år i træk ...

HISTORIEN

- 2015
 - Brugernes Favorit



HISTORIEN



- 2016
 - Udvidelse af kontor
 - Brugernes Favorit for anden gang
- 2018
 - Udvidelse af lager med 1.500 m²
 - Etablering af automatisk lager med 16.000 lokationer

HISTORIEN

- 2019
- Ny digital infrastruktur
 - Umbraco shop
 - Chainbox PIM
 - DIXA
 - WMS
 - ERP (ny rolle til eksisterende system C5)
 - Consignment System
 - E-mailmarketingplatform



HISTORIEN



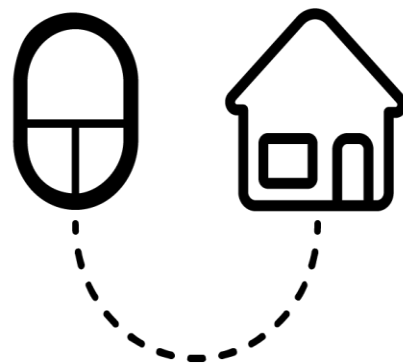
- 2021
 - Fusion med Design Cykler
 - Etablering af DCCP GROUP A/S
 - Nyt ERP system Business Central
 - ... senere nyt PIM system

HVORFOR FUSION?

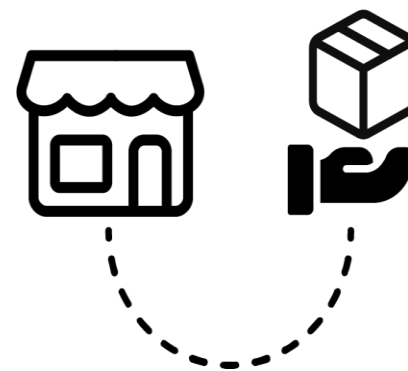
Seamless og Convenient



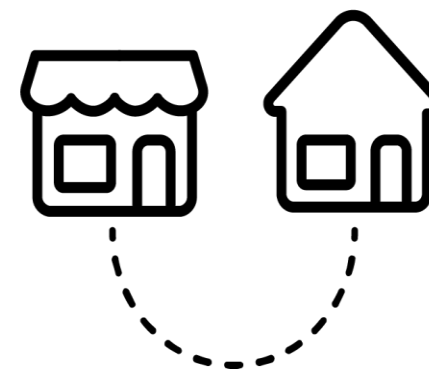
Click & Collect



Click & Receive



Buy & Carry



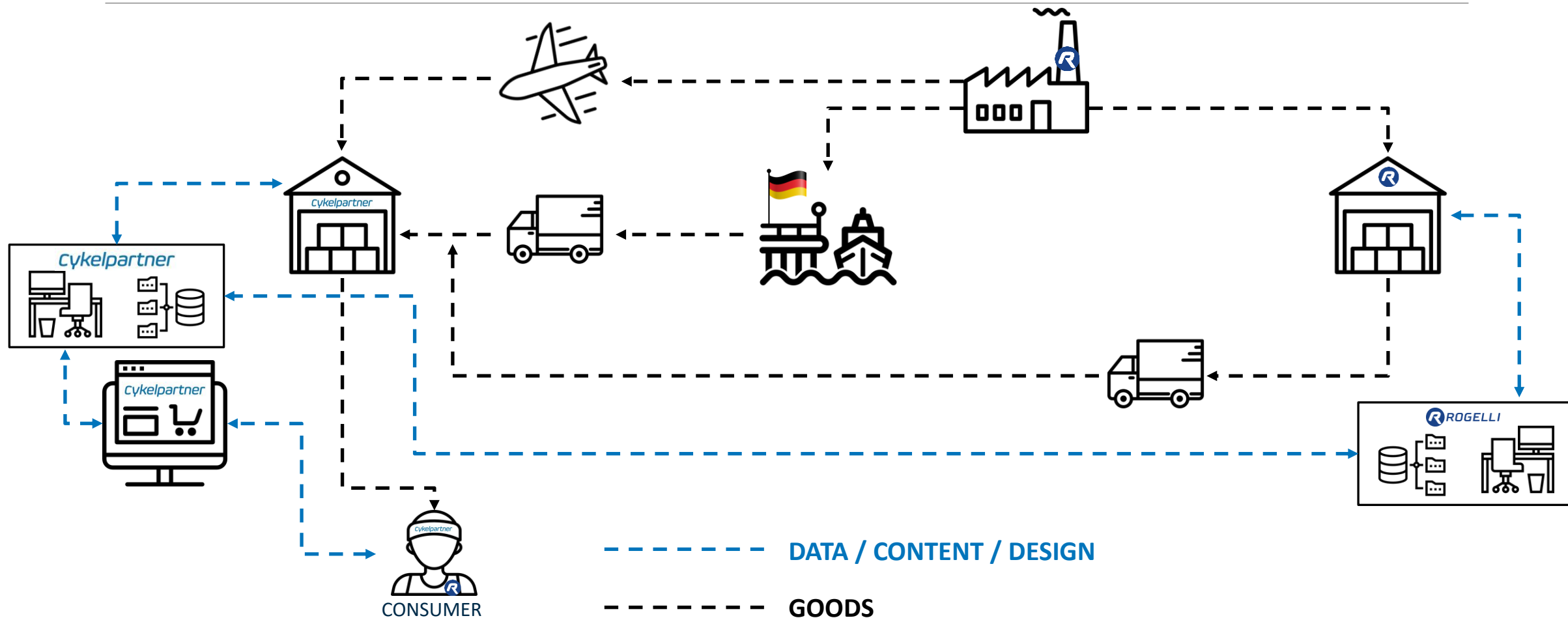
Buy & Recieve

STATUS

- 3-cifret million omsætning
- + 400.000 årlige forsendelser
- 3 markeder (DK, SE og NO)
- 25% organisk vækst (100% gennem fusion)
- 55 ansatte
- Overskudsgivende



E-COMMERCE



KUNDERNE



- CYKLISTEN
 - Commuter
 - Motionist
 - Leisure
 - Landevej
 - Gravel
 - MTB
 - Barn

PRODUKTERNE

Alle vores produkter
relaterer sig til kundernes
aktive brug af cyklen

Produkterne er derfor placeret i én af disse 3 kategorier:

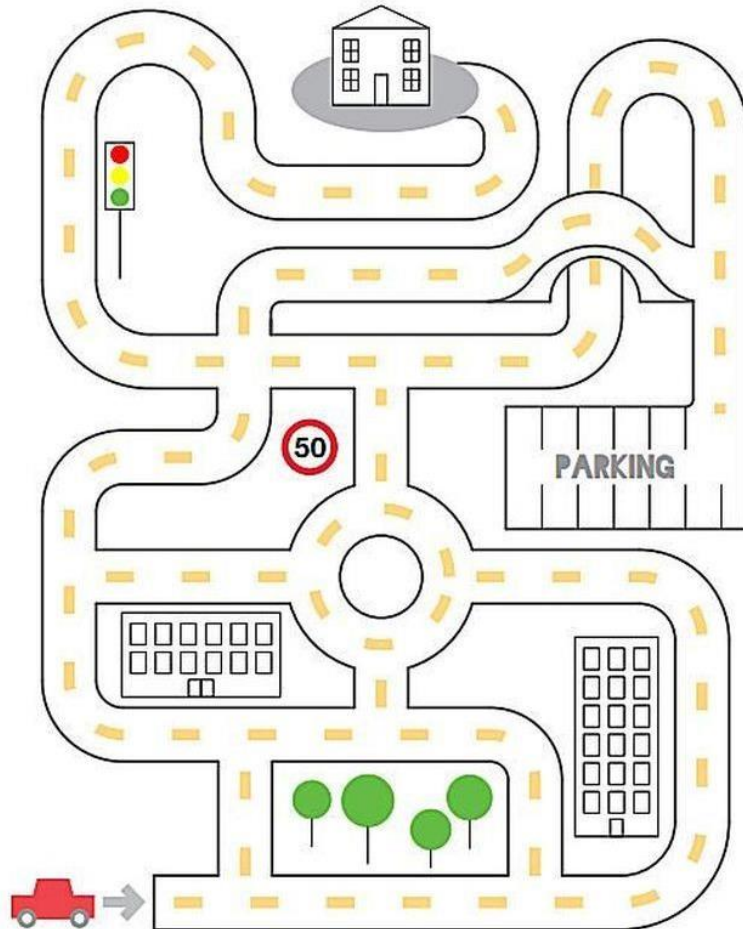
- Udstyret
- Mennesket
- Aktiviteten



PRODUKTERNE



HVORDAN FINDER 8 MIO. OS?



- DIREKTE TRAFIK
 - Stærk branding
 - Gode reviews
- SØGE EFTER PRODUKTER OG/ELLER LØSNINGER
 - Struktur på shoppen
 - Stærke produkttekster
- ANNONCER
 - Google
- HENVISNINGER
 - Affiliates
- E-mail marketing
 - Nyhedsbreve
 - Automatisk flow
- SoMe



DCCP GROUP